



Für den Ausbau unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Kundenmanager im Vertriebsinnendienst m/w/d

### // Ihr Profil

- Freude am Umgang mit Menschen und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- Serviceorientiert und engagiert für persönliche und berufliche Weiterentwicklung
- Kaufmännische Ausbildung und/oder Erfahrung im Bauwesen
- Gutes technisches Verständnis
- Von Vorteil: akademischer Abschluss in Betriebswirtschaftslehre oder Bauingenieurwesen
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse

### // Wir bieten

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem familiengeführten Unternehmen
- Ein angenehmes, familiäres Arbeitsumfeld
- Abwechslungsreiche, interessante Aufgaben für Menschen, die den direkten Kontakt mit Menschen schätzen
- Unterstützung bei der beruflichen Weiterentwicklung, auch im internationalen Umfeld

### // Ihre Aufgaben

Als Ansprechpartner/in für unsere Kunden und Mitarbeiter im Außendienst übernehmen Sie folgende Verantwortlichkeiten:

- Sie kommunizieren mit unseren Kunden und bieten technische Beratung sowie Angebote
- Sie pflegen den Kontakt zu unseren Kunden, um sicherzustellen, dass sie sich gut betreut und zufrieden fühlen
- Sie arbeiten eng mit der Vertriebsleitung, der technischen Abteilung, dem Marketing und der Auftragsabwicklung zusammen und sind somit in wichtige Unternehmensprozesse involviert
- Sie haben die Möglichkeit, sich beruflich weiterzubilden und innerhalb der Organisation weiterzuentwickeln. Dies wird ausdrücklich gefördert.

### // Hört sich gut an?

Dann überzeugen Sie uns und senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf) bitte per E-Mail an Frau Claudia Puls, [jobs@koester.eu](mailto:jobs@koester.eu).